



KOMUNIKACIONI MODELI

Odsek Visoka ICT škola



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Komunikacioni modeli
obrađuju znanja i
veštine komunikacije
koji su važni za lični i
profesionalni razvoj.





Ciljevi predmeta

- Sticanje znanja o značaju i primeni komunikacionih veština
 - Upoznavanje i primena NLP komunikacionih modela
 - Osposobljavanje studenata da kroz efikasnu i efektivnu komunikaciju
 - pozicioniraju svoja stručna znanja efkasnije
 - efektivnije izražavaju svoje ideje i znanja
 - doprinesu uspešnosti tima u kome rade
 - postave osnove za postizanje viših nivoa samorealizacije i dobrobiti društva.



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Komunikacione veštine

Soft Skills

VS

Stručana znanja

Hard Skills



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Pokazalo se da...

Ijudi koji imaju izgrađene komunikacione veštine....

- imaju veće samopouzdanje,
- prodorniji su,
- lakše izražavaju svoja znanja i sposobnosti,
- brže napreduju na poslu,
- imaju kvalitetne, konstruktivne partnerske i poslovne odnose...
- uspešniji su i
- **Poslodavci ih traže...i ne samo to...**



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0 1

0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Oni mogu da biraju
poslodavce...



Ishodi predmeta

- **Po završetku ovog kursa, studenti će biti u stanju da:**
 - primene šest bazičnih komunikacionih modela u svakodnevnom poslovnom i privatnom okruženju;
 - efektnije izraze svoja stručna znanja;
 - održe visok nivo samopouzdanja;
 - svesnije i odgovornije stupaju u komunikacione procese;
 - jasno naprave razliku između neefikasne i efikasne komunikacije;
 - da se lakše prilagode promenama i kreiraju promene,
 - individualno i u timskom radu, imaju osnovu za ostvarenje vrhunskih poslovnih odnosa, ostvare uspešan menadžment ličnih i poslovnih veza i donosa.



1 0 1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Voren Bafet

američki investitor, biznismen i filantrop,
jedan od najbogatijih ljudi na svetu...

u obraćanju studentima
biznis studija o najvažnijoj
veštini koju je potrebno da
nauče:



- „...vi možete podići svoju vrednost za 50%
samo kroz učenje komunikacionih veština.



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 0 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0

0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 1 0 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Fond časova: **3+2**

1. Trimestar – Oktobar-Decembar

Predmetni nastavnik Valentina Malešević



Biti **dobar**
u onome što
radite?



To je u redu.

Ali

Komunikacioni modeli
ne služe tome.



Komunikaconi
modeli služe za
dostizanje viših
nivoa postignuća.



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0 1

Na Visokoj ICT od 2012.

Preko 400 studenata uspešno završilo kurs.

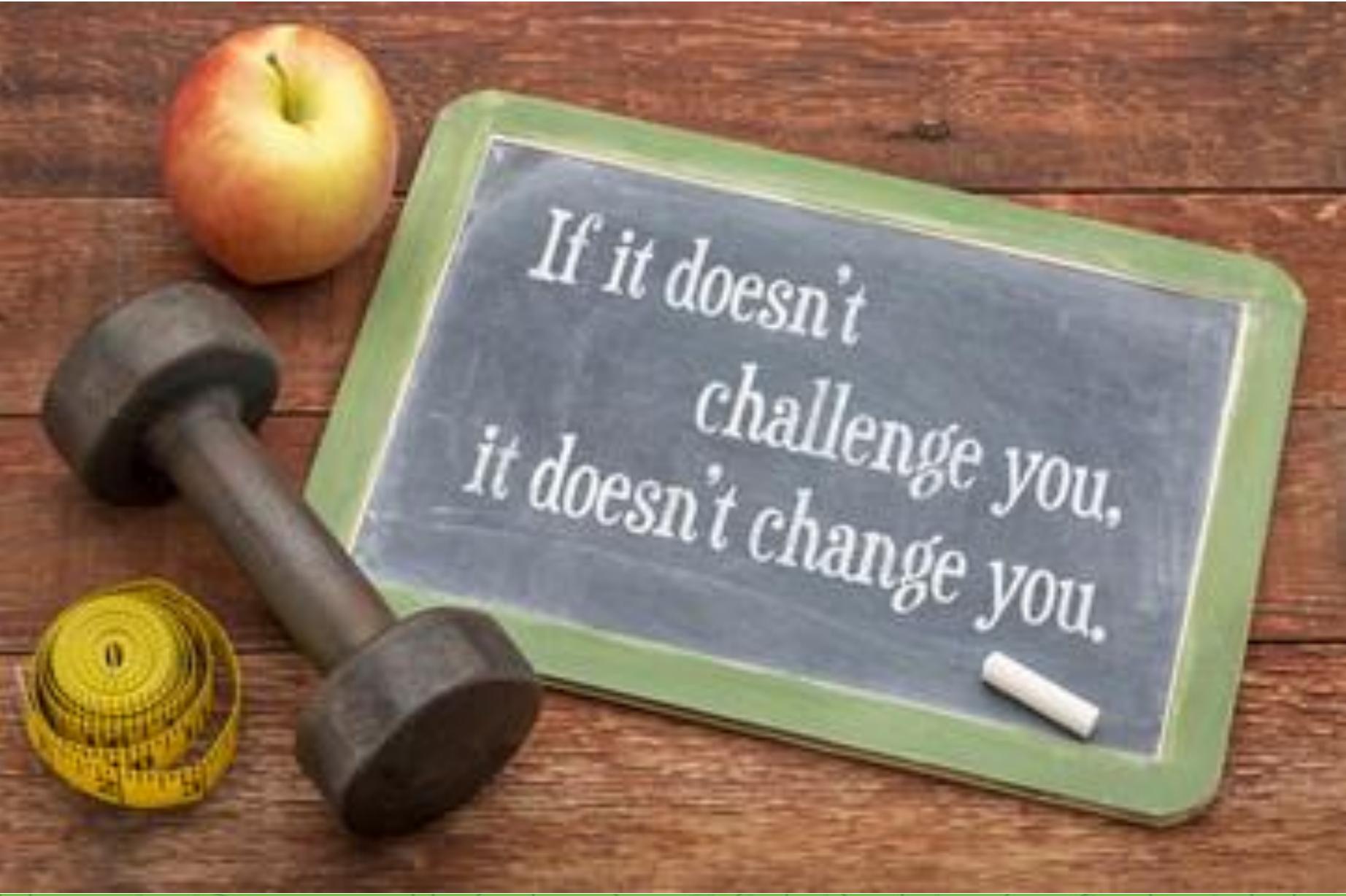




Ono na šta treba računati je da će vas ovaj predmet na veoma spontan i efikasan način...

...pokretati baš iz one zone komfora koje niste ni svesni,

a koja vas najviše sabotira.





NLP komunikacioni modeli su tako dizajnirani da razvijaju najznačajnije aspekte veštine komunikacije.



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0 1

6 Komunikacionih modela

1. Veština otkrivanja i inoviranja personalnog mindseta
2. Veština slušanja, posmatranja i vođenja razgovora
3. Veština davanja konstruktivnog fidbeka
4. Veština upotrebe reči i postavljanja ključnih pitanja
5. Veština otkrivanja nesvesnih obrazaca ponašanja
6. Veština postavljanja prioriteta i ciljeva



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 0 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0

0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1





1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0 1
0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

NAČIN RADA

- PREDISPITNE OBAVEZE 70 POENA
- ISPIT 30 POENA
- Predispitne obaveze:
 1. aktivnost na predavanjima i vezbama/20 poena
 2. primena komunikacionih modela u praksi/ 5 domaćih zadataka/30 poena
 3. kolokvijum – 20 poena (šesta nedelja)

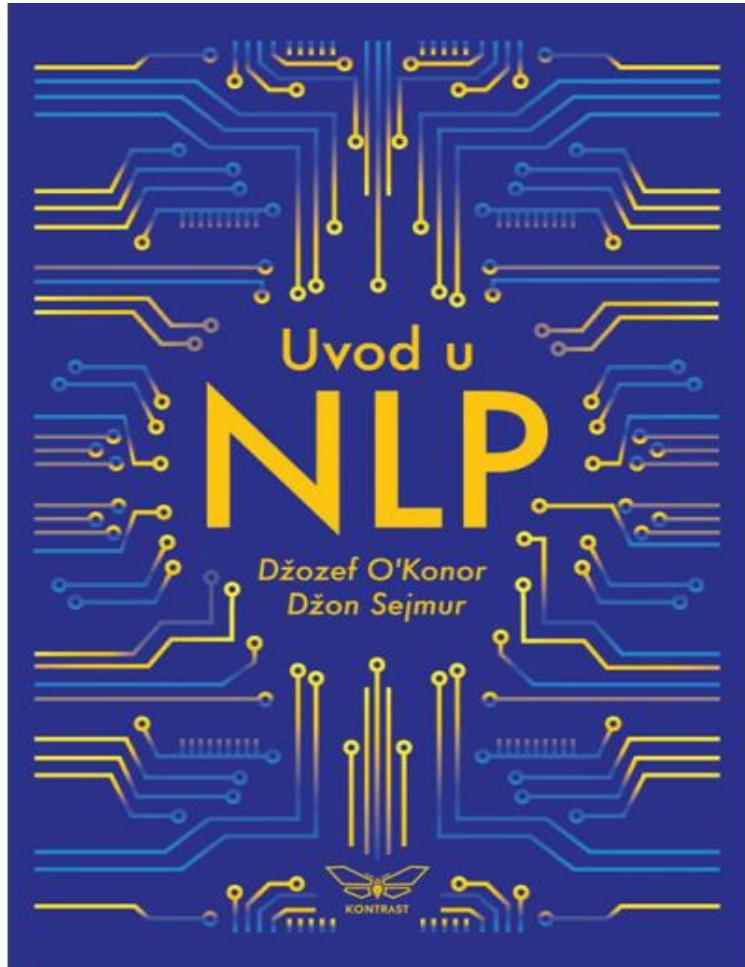
Moguć je kombinovani model održavanja nastave:
online - zoom platforma i rad u školi (u zavisnosti od epidemiološke situacije).



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 1 0 1 1 0 1 0 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

LITERATURA

- ✓ DŽOZEF O KONOR I DŽON SEJMUR,
UVOD U NLP, Laguna, BEOGRAD,
- ✓ MATERIJALI SA PREDAVANJA -
SKRIPTA





1 0 1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 1 0 0 1

Plan rada

Nastavna nedelja	Teme
1	Prvo poglavlje
2	Prvo poglavlje i Drugo Prvi DZ
3	Drugo poglavlje
4	Drugo poglavlje i Treće Drugi DZ
5	Četvrto, Kolokvijum
6	Četvrto poglavlje Treći DZ
7	Peto poglavlje,
8	Peto poglavlje Četvrti DZ
9	Šesto poglavlje
10	Šesto poglavlje Peti DZ

* DZ- domaći zadatak



1 0 0 1 1 0 1 1 0 0 1 0 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 0 1 0 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 1 0 0 1
0 1 0 1 1 0 0 1 0 0 1 0 1 0 1 0 0 0 1 1 1 1 0 0 1 1 1 1 0 1 1 1 0 1 1 1 0 0 0 1 0 0 1 0 0 1

Predavač
Mr Valentina Malešević
NLP master i NLP business coach

valentina.malesevic@ict.edu.rs