

**Студијски програм:** Комуникационе технологије – модул СИ, ИМ

**Врста и ниво студија:** Основне струковне студије

**Назив предмета:** **Комуникациони модели**

**Статус предмета:** изборни

**Број ЕСПБ:** 5

**Услов:** нема

**Циљ предмета**

Стицање теоријског и практичног знања о комуникационим моделима кроз увод у неуро-лингвистичко програмирање (НЛП) који садржи технике и методе за ефикасно и успешно комуницирање у пословању. Оспособљавање студената да кроз ефикасну и ефективну комуникацију примене своја стручна знања, допринесу успешности организације у којој раде и поставе основе за постизање виших нивоа самореализације и добробити друштва.

**Исход предмета:**

По завршетку овог курса, студенти ће бити у стању да:

Примене и свесно користе комуникационе моделе у свакодневном пословном окружењу; свесније и одговорније ступају у комуникационе процесе; препознају, изаберу и употребе адекватне комуникационе моделе у функцији одржавања квалитетних односа и реализацији пословних циљева; да направе разлику између неефикасне и ефикасне комуникације, да се лакше прилагоде променама, да креирају промене, учествују у тимском раду, успоставе однос поштовања, разумевања и добробити за све укључене у комуникациони однос. Имаће изграђене способности и вештине ефикасне комуникације са другима индивидуално и у тимском раду, као основу за остварење врхунских пословних односа, успешан менаџмент личних и пословних веза и односа.

Дефинишу, препознају, протумаче и објасне основне економске појмове и категорије; моћи ће да анализирају и повезују економске појмове као апстрактне категорије са практичним економским животом; развиће економску логику и размишљање о економским токовима у савременом окружењу.

**Садржај предмета:**

**Теоријска настава:**

Увод у комуникационе моделе НЛП-а: Појам, настанак и развој НЛП комуникационих модела; Значај НЛП комуникационих модела у пословном окружењу; Основа комуникационих модела - мапа и перцептивни филтери; Фазе развоја вештине комуникације. Аксиоми НЛП комуникационих модела; Екологија комуникационих модела. Процес комуникационих модела: Како комуницирамо?; Изоштреношт чула и моћ запажања; Перцептивни репрезентативни системи и приступање информацијама; Процес препознавања значења комуникације; Успостављање и одржавање комуникације; Речи и њихово значење у комуникацији: Метамодел - давање смисла речима; Врсте речи које садржи метамодел; Врсте корисних питања. Фидбек кроз комуникациони модел НЛП-а: Појам и значај фидбека у пословном процесу. Процес формулисања фидбека и примена. Начела ефикасности фидбека. Мета програми кроз обрасце: Појам и значај мета програма; Врсте мета програма; Примена мета програма у пословном окружењу; Циљеви у комуникационом моделу: Дефинисање тренутног и жељеног стања; Правила за постављање циљева; Оквири за дефинисање циљева у пословању; Постављање циљева..

**Практична настава** (вежбе, ДОН, студијски истраживачки рад)

Вежбе, по распореду материје, прате методске јединице и нагласак је на примени наставних садржаја кроз практичне примере и вежбе комуникационих модела симулацијом реалног пословног окружења. Израда поректа комуникационих модела – примена комуникационих модела у пракси

**Литература**

Цозев О. Конор и Џон Сејмур, Увод у НЛП, Плато, Београд, 2013.

Материјали са предавања